

APOYOS Y SERVICIOS DEL INSTITUTO DE FOMENTO AL COMERCIO EXTERIOR DEL ESTADO DE JALISCO JALTRADE 2018

SERVICIOS

1.- Estudio sobre Mercados Potenciales

A partir del conocimiento de la fracción arancelaria del producto a exportar, Jaltrade puede generar un estudio sobre mercados potenciales. Es decir, Jaltrade le podrá presentar las estadísticas de flujos comerciales en el mundo y tendencias de negocios, lo cual le ayudará a determinar cuáles mercados representan mayor oportunidad para sus productos.

Duración/Periodo: Todo el año.

Tiempo de Respuesta: 8 días hábiles.

Costo: Sin Costo.

Documentos Obtenidos: Documento en PDF con Estadísticas y Reportes en Comercio Exterior.

Requisitos: Conocimiento previo de la Fracción Arancelaria.

Pasos para obtener el servicio: Realizar solicitud de información vía electrónica por medio de formato en línea <https://goo.gl/forms/lfIR3E7n3bowLoXE2> .

2.- Información sobre Regulaciones y Restricciones Arancelarias y No Arancelarias (BANA)

Para conocer las regulaciones y restricciones arancelarias y no arancelarias que tienen los productos para ingresar a los mercados potenciales, te recomendamos llevar a cabo un proceso más detallado de selección de mercados potenciales a través de la Matriz de Selección de Mercados. Esta metodología te ayudará a ponderar aspectos tanto cualitativos como cuantitativos para definir de una manera más certera tus mercados potenciales. Una vez que obtengas el o los mercados de mayor puntaje, te podremos ofrecer el servicio de regulaciones y restricciones arancelarias y no arancelarias, también conocido como BANA (Barreras Arancelarias y No Arancelarias). El estudio BANA, te ayudará como referencia para conocer los aranceles, costos y regulaciones no arancelarias que debe cumplir tu producto; en especial, los documentos, certificados y permisos que se deben completar para que el producto pueda ingresar al país destino.

Duración/Periodo: Todo el año.

Tiempo de Respuesta: 8 días hábiles.

Costo: Sin Costo.

Documentos Obtenidos: Documento en PDF con información sobre barreras arancelarias y no arancelarias.

Requisitos: Conocimiento previo de la Fracción Arancelaria y del Mercado Potencial.

Pasos para obtener el servicio: Realizar solicitud de información vía electrónica por medio de formato en línea <https://goo.gl/forms/lfIR3E7n3bowLoXE2> .

3.- Capacitación

Paralelamente, Jaltrade ofrece diversos cursos de capacitación en comercio exterior, los cuales son publicados en nuestro sitio web y en nuestras redes sociales (Facebook: Jaltrade Jalisco y Twitter: @jaltradejalisco).

a) Presencial:

Duración/Periodo: Todo el año.

Tiempo de Respuesta: 2 días hábiles.

Costo: Variable según curso.

Documentos Obtenidos: Constancia de participación.

Requisitos: Varían según curso.

Pasos para obtener el servicio: Consultar Calendario de Capacitación y enviar inscripción vía electrónica por medio de formato en línea <https://goo.gl/forms/lfIR3E7n3bowLoXE2> .

b) Virtual:

Asimismo, contamos con el Centro Virtual de Capacitación para la Exportación Yo Exporto®. En el sitio www.yoexporto.mx, podrán acceder a herramientas de capacitación en línea, en diversos temas relativos al proceso de internacionalización de sus productos.

Duración/Periodo: Todo el año.

Tiempo de Respuesta: 5 días hábiles.

Costo: \$15,000.00 pesos más IVA con posibilidad de obtener beca al 100%.

Documentos Obtenidos: Diploma.

Requisitos: Ser persona física o moral del Estado de Jalisco.

Pasos para obtener el servicio: Enviar formato de inscripción vía electrónica (solicitar liga de acuerdo a figura fiscal).

4.- Asesoría para Exportar

Orientación sobre el proceso de exportación.

Duración/Periodo: Todo el año.

Tiempo de Respuesta: 1 día hábil.

Costo: Sin costo.

Documentos Obtenidos: Ninguno.

Requisitos: Previa cita con personal de Jaltrade.

Pasos para obtener el servicio: Solicitar cita vía telefónica o electrónica por medio de formato en línea <https://goo.gl/forms/lfIR3E7n3bowLoXE2> .

5.- Registro de instalaciones ante Food and Drug Administration (FDA)

Requisito indispensable para las empresas del sector de Alimentos y Bebidas que desean exportar a Estados Unidos.

Duración/Periodo: Todo el año.

Tiempo de Respuesta: 1 día hábil.

Costo: Sin costo.

Documentos Obtenidos: No. de registro de la instalación, usuario, contraseña y NIP para ingresar a la cuenta.

Requisitos: Solicitar cita, tener algún contacto en Estados Unidos que funcione para la comunicación entre la empresa y FDA, contar con toda la información de la empresa a registrar y del agente en Estados Unidos.

Pasos para obtener el servicio: Solicitar cita vía telefónica o electrónica por medio de formato en línea <https://goo.gl/forms/lfIR3E7n3bowLoXE2> .

6.- Vinculación con clientes potenciales en el exterior

En caso de que la empresa ya esté preparada para exportar, Jaltrade podrá sugerir alguna estrategia para iniciar acercamiento con clientes potenciales en el exterior.

Duración/Periodo: Todo el año.

Tiempo de Respuesta: 8 días hábiles.

Costo: Sin costo.

Documentos Obtenidos: Información sobre clientes potenciales.

Requisitos: Tener fichas técnicas y comerciales de su(s) producto(s) tanto en inglés como en español.

Pasos para obtener el servicio: Solicitar información vía telefónica o correo electrónico.

APOYOS

1.- **Promoción Internacional (Convenio de Colaboración Jaltrade-ProMéxico):** En caso de que la empresa ya esté exportando, Jaltrade podrá sugerir alguna estrategia para iniciar acercamiento con clientes potenciales en el exterior. Al marco del Convenio de Colaboración Jaltrade-ProMéxico, se podrían apoyar los siguientes servicios:

a) Agendas de negocios en el exterior.

- b) Ferias internacionales con Pabellón Nacional.
- c) Practicantes en negocios internacionales.
- d) Promoción de la oferta exportable.

Duración/Periodo: Todo el año (Según disponibilidad de recursos).

Tiempo de Respuesta: 3 días hábiles.

Costo: Sin costo.

Documentos Obtenidos: Oficio de autorización de apoyo de Jaltrade.

Requisitos: Entregar formato de solicitud.

Pasos para obtener el servicio: Solicitar el servicio directamente a ProMéxico (Delegación Jalisco), si la empresa cubre el perfil requerido, se solicita el apoyo de Jaltrade.

NOTA IMPORTANTE: LOS APOYOS DE JALTRADE A TRAVÉS DEL CONVENIO JALTRADE-PROMEXICO, ESTAN SUJETOS A CONFIRMACIÓN POR PARTE DE JALTRADE, ASÍ COMO A LA DISPONIBILIDAD DE SALDO A LA FECHA DE SOLICITUD DEL APOYO.

2.-"**Jalisco Competitivo**": el Gobierno del Estado de Jalisco a través de la Secretaría de Desarrollo Económico (SEDECO), otorga recursos económicos para proyectos de internacionalización mediante la partida "Jalisco Competitivo" en su convocatoria de "Internacionalización de Productos y Servicios de Jalisco". Para acceder a este recurso es necesario presentar un proyecto y la documentación de soporte y legal correspondientes, bajo las bases de la convocatoria que se publica generalmente, durante el primer cuatrimestre del año. Cabe aclarar que la fecha de publicación de la convocatoria puede variar, es importante estar al pendiente en el sitio web de SEDECO www.sedeco.jalisco.gob.mx

Programas Estratégicos

Además de los servicios y apoyos antes mencionados, a lo largo del año, se llevan a cabo proyectos y programas para el desarrollo y preparación de las empresas en su proceso de exportación. Algunos de los programas que se están llevando a cabo son:

- a) Asesoría y Formación de Consorcios de Exportación
- b) Diagnósticos Integrales en Comercio Exterior.
- c) Desarrollo de Proveedores de la Industria Automotriz.
- d) Atracción de Inversión Extranjera.

CONTACTO:

Lic. Rubén Reséndiz Pérez

Gerente General del Instituto de Fomento al Comercio Exterior del Estado de Jalisco Jaltrade

López Cotilla #1505 Piso 2

Col. Americana, C.P. 44160

Guadalajara, Jalisco

ruben.resendiz@jalisco.gob.mx

Tel. 3678 2000 ext. 52254

DIRECTORIO:

<p>Lic. Sandra Karina Sánchez Aguirre Directora de Desarrollo Sectorial sandra.sanchez@jalisco.gob.mx Tel. 3678 2000 ext. 55094</p>	<p>Lic. Elba Leticia Muñoz González Coordinadora de Capacitación Tel. 3678 2000 ext. 55098</p> <p>Lic. Omar Adrián Granados Vieyra Coordinador de Inteligencia Comercial omar.granados@red.jalisco.gob.mx Tel. 3678 2000 ext. 52265</p>
<p>Lic. Antonio García Molina Director del Mercado Asiático antonio.garcia@jalisco.gob.mx Tel. 3678 2000 ext.55172</p>	<p>L.E.I. Citlally Alejandra Briceño Jaimes Coordinadora del Mercado Norteamericano y Atracción de Inversión citlally.briceno@red.jalisco.gob.mx Tel: 3678-2000 Ext. 55095</p>
<p>Mtro. Juan Pablo Cedeño Magaña Director de Promoción Externa juan.cedeno@jalisco.gob.mx Tel. 3678 2000 ext. 55099</p>	<p>Mtra. Laura Teresa Orozco Coordinadora del Mercado Europeo laura.orozco@jalisco.gob.mx Tel. 3678 2000 Ext. 55152</p> <p>Lic. Lilia Milanés Barajas Coordinadora del Mercado Latinoamericano lilia.milanes@jalisco.gob.mx Tel. 3678 2000 ext.52071</p>